

成功サロン経営塾 2018年 カリキュラム内容

第一回 3月6日(火) @横浜 「サロンマネジメントの基本を学ぶ」

- ・サロンマネジメントについて
- ・経営者の役割と立ち位置
- ・自社の強みと弱点の再確認
- ・時間管理(タイムマネージメント)
- ・経営管理:バランスの良い経営とは?

第二回 3月20日(火) @横浜 「お金の動きを把握する」

- ・金銭管理(契約書)の注意点
- ・売上(利益)構造を知る
- ・従業員の金銭管理の注意点
- ・経費から見た収益構造

第三回 4月9日(月) @新宿 「採用基準と採用後の対応と注意点」 「離職率の低い会社づくり」

- ・採用基準のつくり方
- ・採用後の接し方、伝え方
- ・離職率の低い会社の特徴を知る

第四回 4月24日(火) @新宿 「人の育て方の基本と組織づくり」

- ・人を育てる目的とは?
- ・誰もが一度はやってしまう【間違っただ育て方】
- ・組織をつくるための【7つのタイプ】

第五回 5月8日(火) @新宿 「人材の活かし方とシフトづくり」

- ・自分で行動ができる人材とは?
- ・個性=仕事の能力として分ける意味とは?
- ・シフトづくりの基本を学ぶ

第六回 5月22日(火) @新宿 「26パターンで考える個性の活かし方」

- ・4000名の人材育成から見た【26通りのタイプ】を知る
- ・自分に合ったタイプと合わないタイプ
- ・個性×個性×人材育成=即戦力

第七回 6月5日(火) @横浜 「売上に直結する販促スケジュールの立て方」

- ・自店の売上推移を把握する
- ・繁忙期と閑散期にやるべきこと
- ・販促スケジュール(例)
- ・実際に販促スケジュールを作成してみましょう!

第八回 6月20日(水) @横浜 「経営組織と利益構想の見直し」

- ・組織の状態を確認する
- ・適材適所とは?
- ・本当にその〇〇で利益が出ている?

第九回 7月4日(水) @横浜 「人材育成の効果測定」

- ・②~⑥回で学んだことの実践結果
- ・間違っただやり方の修正

第十回 7月18日(水) @横浜 「今後のサロン経営と目標設定」

- ・今後のサロン経営の目標決め
- ・1年、3年、5年後のイメージをつくる
- ・セミナー後 食事会へ